

Théorie des jeux en marketing

3 - 4 juin 2005

L'objectif de cet atelier international est de fournir un forum pour discuter des avancées récentes sur les applications de la théorie des jeux à l'analyse de problèmes en marketing. Les thèmes incluent les stratégies de tarification, les stratégies de publicité et de promotion et les conflits et la coopération dans les canaux de distribution. Afin de maximiser les interactions entre les participants, il n'y aura pas de séances parallèles.

Game Theory in Marketing

June 3 - 4, 2005

The objective of this international workshop is to provide a forum to discuss recent advances in the applications of game theory to marketing problems. Topics include pricing, advertising and promotion strategies as well as conflicts and cooperation in marketing channels. To maximize interaction among participants, no parallel sessions are planned.

Lieu / Venue

HEC Montréal
3000, chemin de la Côte-Sainte-Catherine
Montréal (Québec)
Canada H3T 2A7

Comité organisateur / Organizing Committee

Sihem Taboubi, GERAD, HEC Montréal
Georges Zaccour, GERAD, HEC Montréal

Conférenciers pléniers / Keynote Speakers

Ramarao Desiraju, University of Central Florida, USA
Charles Ingene, The University of Mississippi, USA
Sridhar Moorthy, University of Toronto, Canada

Exposé magistral / Tutorial Speaker

Georges Zaccour, HEC Montréal, Canada

Conférenciers invités / Invited Speakers

Chan Choi, Rutgers University, USA
Anthony J. Dukes, Aarhus Universitet, Denmark
Xianjun Geng, University of Washington, USA
Ramla Jarrar, Greenwich University, UK
George John, University of Minnesota, USA
Salma Karray, UOIT, Canada
Luca Lambertini, Università di Bologna, Italy
Paul Messinger, University of Alberta, Canada
Ram Rao, University of Texas, USA
Sourav Ray, McMaster University, Canada
Simon-Pierre Sigué, Athabasca University, Canada
David Soberman, INSEAD, France
Sihem Taboubi, HEC Montréal, Canada
Minakshi Trivedi, University at Buffalo, USA
Jinhong Xie, University of Florida, USA

Informations (inscription, frais, etc.):

<http://www.gerad.ca/colloques/gtm/>

Information (registration, fees, etc.):

